



Kao
SALON DIVISION

PARTNER FÜR DEINEN SALONERFOLG

EXPERTEN-
NETZWERK

EXPERTEN- NETZWERK

STEPHAN BETHKE

Icono
www.icono.de

UDO BRAND

Unternehmensberatung Brand

SEITE 13

SEITE 15

SEITE 18

SEITE 20

DIETER BÖGELEIN

ecs – electronic cash systems gmbh
www.ecs-coiffeur.de

SEITE 20



Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



FRANK HEIDRICH

fhp-events
www.fhp-events.de

SEITE 16



HANNES HOCH

misterjobs.tv
www.misterjobs.tv

SEITE 13



ANDREA JUNG

Training & Coaching

SEITE 11

SEITE 12

SEITE 18

EXPERTEN- NETZWERK

THOMAS KEITEL
Modern Coaching
www.modern-coaching.com

SEITE 14

SEITE 17

SEITE 20

BETTINA LUDEWIG
cpr:design
www.c-pr.ch

SEITE 15

MARIO NAEGLER
Mario Naegler Photographie
www.naegler.eu

SEITE 21



Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



BEATRICE NAUMANN
Concept Coaching – Beatrice Naumann
www.conceptcoaching-bn.de

SEITE 10



DR. PETER WENZEL
OLYMP GmbH & Co. KG
www.olymp.de

SEITE 17



MARKUS RIES
Adlerland
www.adler-land.de

SEITE 10



EXPERTEN- NETZWERK

ULRICH ROHR

Unternehmensberatung Rohr
www.ub-rohr.de

SEITE 14

SEITE 20

ULRIKE TEMPEL

Horizonte Hamburg
www.horizonte-hamburg.com

SEITE 19

SEITE 19



Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und
du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



DENNIS VAN LIEROP

HALO Edutainment – Consulting | Content | Implementierung
www.halo-edutainment.com

SEITE 16

SEITE 20





Andreas Mignon

DIE FRISEURBRANCHE VERÄNDERT SICH RASANT. DU DICH AUCH?

Wir glauben, dass nur die Unternehmer, die sich proaktiv verändern, auch morgen noch erfolgreich sein werden. Das Schöne daran: Du musst es nicht alleine tun. Wir haben ein Experten-Netzwerk an unserer Seite, das vielseitige Lösungen für dich und deinen Salon bietet. Schwimme mit seiner Hilfe ganz oben auf der Erfolgswelle!

FOKUS MENSCH UND SALONERFOLG

Unser Tun und Handeln orientiert sich am Menschen und am Erfolg.

Mit unserem Unterstützungsangebot erreichen wir

- _ dich, dein Salon-Team und deine Kunden
- _ dein zeitgemäßes Service- und Markenportfolio und
- _ die Wertschöpfung deines Salons, sodass dein Output über deinem Input liegt.

FLEXIBLE WEITERBILDUNG UND INDIVIDUELLE HILFESTELLUNGEN

Unsere Partner bewegen und begeistern durch ein umfangreiches Angebot.

Auf den Folgeseiten gewinnst du einen ersten Eindruck von dieser Vielfalt.

Frische dein Wissen auf oder erlerne Neues.

MEHR SERVICE FÜR MEHR UMSATZ

Gestalte Neues, indem du deinen Kunden Serviceangebote und Produkte unterbreitest, die dich besonders machen und rentabel sind. Nutze die Gelegenheit und kooperiere mit dem Experten, der zu deiner Zielsetzung passt.

MIT SPASS ZUM ERFOLG!

Wenn du Fragen zu unseren Experten hast, dann wende dich an Sandra Säger, Manager Learning and Development. Telefon: 06151 3960546, sandra.saenger@kao.com.

STAATLICHE
FÖRDERUNG
IST FÜR MANCHE
EXPERTEN
VERFÜGBAR.
SPRICH UNS
DARAUF AN.

Andreas Mignon
Direktor Education Deutschland

SIEBEN GUTE GRÜNDE ÜBERSICHT DER KOMPETENZFELDER

Als Saloninhaber beschäftigst du dich mit den Themen jedes Kompetenzfelds. Unsere Experten unterstützen dich in den von dir gewünschten Bereichen. Entdecke ihre Angebotsvielfalt ab Seite 10.



UNTERSTÜTZUNG & BERATUNG

Dein individueller Salonerfolg liegt uns am Herzen. Wir beraten und unterstützen dich mit allem, was uns zur Verfügung steht – und das ist eine Menge.



MARKEN & SERVICES

Der richtige Service, kombiniert mit einzigartigen, friseur-exklusiven Marken und innovativen Produkten, bringt dir Spaß und Umsatz.

10



MITARBEITER & TEAM

Wir bieten Know-how mit Erfolgsgarantie. Egal ob Azubi, Geselle oder Chef – unser erstklassiges Seminarprogramm bringt dich ganz nach vorn.

10–13



SALONMARKE & KOMMUNIKATION

Zeige, wer du bist und wofür dein Salon steht. Wir helfen dir dabei, deine Salonmarke durch individuelle Aktivitäten und perfekt ausgerichtete Kontaktpunkte im Salon zu stärken.

14–17



BUSINESS & KENNZAHLEN

Verständlich aufbereitete Salonkennzahlen zeigen, wo dein Salon im Vergleich zu anderen steht. Daraus können Business-Ideen und zielgerichtete Maßnahmen für ein erfolgreiches Umsatzwachstum abgeleitet werden. Wir helfen dir dabei.

18–20



TREND & INSPIRATION

Wir haben ein professionelles Gespür und die richtigen Experten an unserer Seite, wenn es um Trends, Inspirationen und Fashionkompetenz geht – und das weltweit. Wir holen dich gern mit ins Boot.

21



NETZWERKE & COMMUNITIES

Wir bieten dir den Austausch mit Gleichgesinnten. Gemeinsam fachsimpeln, Pläne schmieden, voneinander lernen und sich dabei ein eigenes Netzwerk aufbauen.

Auch zu individuellen Fragen rund um die sieben Kompetenzfelder beraten wir dich gern.



VERKAUFSERFOLG DURCH PRODUKTVIELFALT

Kunden lieben die große Auswahl.

Es gibt verschiedene Friseur- und Kundentypen. Um allen gerecht zu werden, braucht es eine Vielfalt von Produkten.

Seminarschwerpunkte

- _ Umgang mit Produkt- und Kundenvielfalt
- _ Verkaufssteigerung durch Auswahl
- _ Kundentypen erkennen
- _ Bedürfnisgerechte Beratung und Produktempfehlung
- _ Markenunterschiede erkennen und nutzen

Ergänzende Themen für In-Salon Coachings

Um die Seminarinhalte im Salon nachhaltig und erfolgreich zu implementieren, sind folgende Themen empfehlenswert:

- _ Führungsrolle wahrnehmen: klare Verhaltensweisen und Strategien definieren und umsetzen
- _ Teamführung: souverän und erfolgreich, mit Herz und Spaß
- _ Mitarbeitergespräche zielorientiert führen
- _ Kunden- und teamorientierte Services entwickeln und professionell einführen
- _ Offener Umgang mit Ideen: Input sammeln, beleuchten und die besten Ideen mit Begeisterung, Seele und Leidenschaft umsetzen

Expertin: Beatrice Naumann

Zu buchen als: Academy-Seminar oder individuelles In-Salon Coaching

Dauer Academy Seminar: 1 Tag

Teilnahmegebühr Academy Seminar: 95 € pro Person zzgl. MwSt.*

Termine Academy Seminar:

Kontaktiere deinen Goldwell Business Partner

Dauer & Termin In-Salon Coaching:

nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr In-Salon Coaching:

nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert: 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.*, 190 € pro Stunde zzgl. MwSt.*

NEUER SALONERFOLG IM ANFLUG

Das Premium CHEF-/TEAM-Seminar für mehr Teamgeist, Motivation und Profitabilität.

Das Extra-Plus: jede Menge Spaß und Unterhaltung sowie eine einzigartige Location.

- _ Mehr Power im Salon
- _ Mehr Teamgeist
- _ Mehr Motivation
- _ Mehr Kundenbegeisterung
- _ Direkt umsetzbar und profitabel

Experte: Markus Ries

Zu buchen als: Seminar im Adlerland/Westerwald

Dauer: 2 Tage

Teilnahmegebühr: 377 € für 2 Tage zzgl. MwSt.*

Termine: Kontaktiere deinen Goldwell Business Partner

COACHING ZUR MITARBEITER- FÜHRUNG/PERSONAL COACHING

Coaching als wertvolles Instrument für Chefs und Führungskräfte sowie für Einzelpersonen.

Themenkatalog für Chefs und Führungskräfte:

- _ Kompetenz in der Mitarbeiterführung erlangen und verbessern
- _ Führungstools kennenlernen und anwenden
- _ Mitarbeitergespräche professionell führen
- _ Mitarbeiterloyalität fördern
- _ Kommunikationstechniken erlernen – verstehen und verstanden werden

Themenkatalog für Einzelpersonen:

- _ Bewusstsein über die eigene Persönlichkeit erlangen
- _ Neuorientierung begleiten
- _ Eigene Work-Life-Balance finden
- _ Eigene Leistungsfähigkeit steigern oder diese zurückgewinnen
- _ Stressbewältigung
- _ Prioritäten setzen – was ist wichtig, was unwichtig?

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.* bzw. 190 € pro Stunde zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



KONFLIKT- UND KRISEN-MANAGEMENT IM SALONTEAM

Der Weg zu effektiver und harmonischer Teamarbeit.
Individuelles Coaching für Chefs und Führungskräfte.

- Teamkonflikte und -krisen vermeiden und bewältigen
- Weg von der Konfrontation hin zur Kooperation
- Teamdynamik analysieren und gezielt nutzen
- Verbesserungsmaßnahmen entwickeln

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

FÜHRUNGSKRÄFTETRAINING

Erfolgreiche Entwicklung deiner Führungskräfte (auch potentieller), denn sie sind es, die über den Erfolg oder Misserfolg deines Salons entscheiden.

- Führungskompetenz erlangen und steigern
- Umgang mit Teams erlernen
- Leistungs- und Loyalitätsgedanken gegenüber dem Arbeitgeber fördern
- Motivation
- Erfolg und Umgang mit Misserfolg

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

MITARBEITERGEWINNUNG MIT VIDEOS

Online-Mitarbeitersuche neu gestalten!

« » und «KollegeSuchtKollege» werben mit individuellen Salon-Videos, um neue Salon-Mitarbeiter (Azubis, Gesellen, Meister, Rezeptionistinnen) zu finden.

Im Angebot enthalten:

- Stellenanzeige als Video
- Redaktionelle Vorarbeit
- Drehtermin im eigenen Salon
- Postproduktion
- Unterstützung bei der Videoverbreitung im Salon (Webseite, Social-Media-Kanäle)

Experte: Hannes Hoch

Zu buchen als: individuelle Videoproduktion im Salon

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Preise: nach individuellem Kostenvoranschlag,
ab 990€ zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



SALONPOSITIONIERUNG & OPTIMIERUNG DEINER SALON-KONZEPTION

Eine Positionierung, die deine individuellen Salon-Stärken widerspiegelt, bewirkt

- _ eine für Kunden wahrnehmbare Abgrenzung gegenüber der Konkurrenz
- _ Steigerung von Image und Bekanntheitsgrad
- _ Festigung der bestehenden Kundenbindung
- _ Gewinnung neuer Kunden
- _ Bindung und Gewinnung von Mitarbeitern
- _ Steigerung von Umsatz und Gewinn

Experte: Ulrich Rohr

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

SOCIAL MEDIA FÜR DEINEN SALON

Facebook, Instagram & Co richtig einsetzen.
Social-Media-Unterstützung durch Profis.

- _ Der erste Eindruck zählt, auch in der digitalen Welt
- _ Was tun, um von Kunden auch digital gefunden zu werden?
- _ Welcher Social-Media-Kanal passt zu dir?
- _ Welche Themen sind für Neu- und Bestandskunden von Interesse?
- _ Die Bedeutung von Aktualität und Kontinuität
- _ Auf Wunsch Einrichtung und Verwaltung von Social-Media-Profilen und inhaltliche Pflege

Experte: Thomas Keitel

Zu buchen als: Seminar oder individuelles In-Salon Coaching
Dauer: 1–2 Tage
Teilnahmegebühr für zwei Seminartage: erste Person aus einem Salon: 449€ zzgl. MwSt.*
 Jede weitere Person aus dem gleichen Salon: 349€ zzgl. MwSt.*
Teilnahmegebühr für einen Seminartag (= 1. Tag der Veranstaltung): erste Person aus einem Salon: 399€ zzgl. MwSt.*
 Jede weitere Person aus dem gleichen Salon: 349€ zzgl. MwSt.*
Termine Seminar: Kontaktiere deinen Goldwell Business Partner
Dauer & Termin In-Salon Coaching: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr In-Salon Coaching: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

DER WEG IN DIE MEDIEN

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit, um den Bekanntheitsgrad von dir und deinem Salon zu steigern.

- _ Wie? Der Weg in die Medien
- _ Public Relations zur Imageprägung nutzen
- _ Maßnahmen und Aktionsvorschläge für zielgerichtete Pressearbeit
- _ Richtiger Umgang mit Redakteuren
- _ Medientrainings
- _ Alles ist Kommunikation (Außenwirkung: mein Salon, ich selbst, mein Team)

Expertin: Bettina Ludewig

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching für größere Salons ab 4 Mitarbeitern
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

SALONS OF EXCELLENCE

Besonderer Service zahlt sich aus.
Qualitative Weiterentwicklung, die sich wirtschaftlich rentiert.

- _ Begeisterte Kunden, die deinen Service wertschätzen
- _ Eindeutige Salonpositionierung mit starkem Konzept
- _ Engagierte und kompetente Mitarbeiter
- _ Klare Spielregeln

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



SALON DER ZUKUNFT

Erst wenn der Friseurbesuch zum Erlebnis wird, hast du dein Potential voll ausgeschöpft.

Perspektivwechsel und neue Wege sorgen für frischen Wind und begeistern Kunden und Mitarbeiter.

Du willst einen Salon, über den die ganze Stadt spricht. Einen Salon, der digital und im echten Leben gefeiert wird. Du willst besser und anders sein als deine Kollegen. Wer Friseur denkt, soll an dich denken.

Experte: Dennis van Lierop

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€/pro Tag zzgl. MwSt.*

FRISEUR-/SALON-EVENTS DER EXTRAKLASSE

Begeistere durch deinen ganz individuellen Event.

Professionelle Unterstützung bei der Planung, Organisation und Umsetzung.

Beispiele:

- Firmenveranstaltungen, Jubiläen, Weihnachtsfeiern
- Tag der offenen Tür
- Veranstaltungen zur Mitarbeitermotivation und Mitarbeitergewinnung

Experte: Frank Heidrich

Zu buchen als: individuelles Veranstaltungskonzept
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag (beginnend bei ca. 1.100€ zzgl. MwSt.*)

AUF DEINEN SALON ZUGESCHNITTENE MARKETINGSTRATEGIE

Lass deine Kunden wissen wofür, dein Salon steht.
Was macht dich besonders?

- Mache deinen Salon zur eigenen Marke
- Definiere, wen du wie ansprechen möchtest (Zielgruppen)
 - Wende dich über die richtigen Werbemittel/Kanäle an deine Kunden
 - Begeistere über deine Homepage Mitarbeiter und Kunden. Für monatlich 79€ übernehmen wir diese Arbeit für dich.
 - Auf Wunsch gestalten und produzieren wir deine Kommunikationsmaterialien

Experte: Thomas Keitel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag

OLYMP ERFOLGSFAKTOR SALONEINRICHTUNG STANDORTANALYSE / ARCHITEKTUR-KONZEPTE / SALONLICHTPLANUNG / EINRICHTUNGSFINANZIERUNG

Zeige deinen Kunden wofür, dein Salon steht.
Visualisiere mit deiner Salonausstattung dein Dienstleistungsversprechen. Schaffe für Kunden eine Erlebniswelt und für Mitarbeiter den place to be.

- Standort- und Objektanalyse
- Architektenplanung für Raum und Licht
- Professionelle Verkaufsraumgestaltung
- Maßgeschneiderte Finanzierungslösungen

Experte: Dr. Peter Wenzel und das OLYMP-Architekten-Team

Zu buchen als: kostenfreie In-Salon Beratung
Dauer & Termin: individuelle Terminabstimmung
Teilnahmegebühr: Beratung und Architektenplanung ohne Berechnung

* Zzgl. Reisekosten.



EXISTENZGRÜNDUNG FÜR FRISEURSALONS – FOKUS BETRIEBSWIRTSCHAFT

Du möchtest deinen eigenen Friseursalon eröffnen und benötigst einen Profi an deiner Seite, der dich in betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten berät.

Diese Themen bewegen dich:

- Erstellung eines Businessplans
- Rentabilitätsrechnung
- Finanzierung
- Bankgespräche vorbereiten
- Salonkonzept
- Kunden- und Mitarbeitergewinnung

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

COACHING FÜR ZUKÜNFTIGE SALONBESITZER – INFOTAG

Verwirkliche deinen Traum vom eigenen Salon und informiere dich über die besten Startbedingungen.

Du möchtest:

- einen Friseursalon eröffnen/deinen kürzlich eröffneten Salon nach vorn bringen
- Impulse und Input von einem erfahrenen Coach
- dich mit mir, einer Salonunternehmerin, und mit anderen Gründern austauschen

Schwerpunkte:

- In der neuen Rolle als Chef/in Herausforderungen meistern
- Durch einen einzigartigen Salon an Attraktivität gewinnen
- Plötzlich Chef: Tipps und Herausforderungen
- Wie wird dein Salon für Kunden attraktiv (Einzigartigkeit)?
- Besonderheiten deiner Mitarbeiter, erfolgreiche Mitarbeiterführung

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen in: einer der drei Kao Salon Academies
Dauer & Termin: ca. 5 Stunden – kontaktiere deinen Goldwell Business Partner
Teilnahmegebühr: 25 € inkl. MwSt.*

UNTERNEHMENSNACHFOLGE FÜR SALONINHABER (INNEN) – BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHER FOKUS

Dein Salon ist deine Altersvorsorge. Du planst, ihn kurz- oder mittelfristig abzugeben und brauchst Unterstützung.

Dich interessiert zum Beispiel:

- Wie und wann plane ich die Nachfolge?
- Was sind die Erfolgsfaktoren einer erfolgreichen Übergabe?
- Wie und wo finde ich Interessenten?
- Was bestimmt den Preis?
- Kann ich auch an Mitarbeiter verkaufen und wie könnte das finanziert werden?

Expertin: Ulrike Tempel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

EXISTENZGRÜNDUNG FÜR SALONNACHFOLGER (UNTERNEHMENSÜBERGANG) – BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHER FOKUS

Du beschäftigst dich mit dem Gedanken, einen Salon zu übernehmen und stellst dir u. a. folgende Fragen:

- Salongründung oder Übernahme eines bestehenden Salons?
- Wie teuer kann und darf das sein?
- Was macht einen erfolgreichen Saloninhaber aus?
- Worauf ist bei der Finanzierung zu achten?
- Welche Fördermöglichkeiten gibt es?

Expertin: Ulrike Tempel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching
Dauer & Termin: nach individueller Absprache
Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



ECS – SOFTWARELÖSUNGEN FÜR FRISEURE

Von uns erhältst du Komplettlösungen im Kassenbereich und in der Terminplanung.

Wir setzen uns mit umfangreichem Know-how, modernster Software und einem hochmotivierten Team für die Realisierung deiner Ziele ein.

Wir bieten erstklassige Supportlösungen und das an sechs Tagen in der Woche.

Experte: Dieter Bögelein und das ECS-Team

Zu buchen als: individuelle In-Salon Beratung

Dauer & Termin: bevorzugt individuelle Terminabstimmung

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag

INDIVIDUELLES SALONMANAGEMENT – KENNZAHLEN VERSTEHEN UND NUTZEN

Wie steht es betriebswirtschaftlich um deinen Salon? Was solltest du verbessern?

- _ Begutachtung deiner IST-Situation (Analyse)
- _ Erläuterung der Erkenntnisse und Kennzahlen
- _ Zielsetzung erarbeiten – WAS möchtest du erreichen?
- _ WODURCH möchtest du dein Ziel erreichen (Strategie)?
- _ Mit WELCHEN konkreten Maßnahmen gelangst du ans Ziel?
- _ Gemeinsame Umsetzung
- _ Erfolgsmessung (Kontrolle)

Experten: Udo Brand, Thomas Keitel, Dennis van Lierop, Ulrich Rohr

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

FOTOSHOOTINGS & FILMAUFNAHMEN FÜR FRISEURSALONS

Individuelle Fotoaufnahmen, vom Profi erstellt.

Überzeugende Ergebnisse für:

- _ Produktion und/oder technische Unterstützung bei online Konferenzen/Seminaren
- _ deine Teilnahme an verschiedensten Competitions
- _ eine eigene Frisuren- und Trendkollektionen
- _ neue Mitarbeiterportraits
- _ aussagekräftige Salonbilder
- _ Step-by-Step-Bilder
- _ Fotodokumentation einer Veranstaltung, z. B. Making-of
- _ professionelle Pressebilder

Drehe deinen eigenen Film, Gelegenheiten gibt es viele:

- _ Produktion eines Imagetrailers für deinen Salon
- _ Kurzportraits vom Chef oder von Mitarbeitern, auch für Social-Media-Kanäle zu verwenden
- _ Filmdokumentation einer Veranstaltung
- _ Step-by-Step-Videos (z. B. für deinen YouTube-Kanal, deine Webseite)

Experte: Mario Naegler

Zu buchen als: individuelles Shooting/ individuellen Filmdreh

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Preise: nach individuellem Kostenvoranschlag

Shooting: beginnend bei 640€ zzgl. MwSt.*

Film: Beginnend bei ca. 1.300€ zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.

BUCHUNGSABLAUF EXPERTENANFRAGE

I. THEMEN- UND EXPERTEN-WAHL

- _ Überlege dir, welchen Bedarf du hast und wie wir dir helfen können.
- _ Hast du einen Wunschkandidaten ausgewählt?
- _ Ja? Dann lass uns wissen, wer es ist.
- _ Nein? Dann helfen wir dir, den richtigen zu finden.

II. KONTAKTIERE UNS UND WIR BERATEN DICH

- _ Nimm deine Kao Kundennummer zur Hand und melde dich bei uns.
- _ Mit der Kundennummer erhältst du vergünstigte Preise.
- _ Du hast zwei verschiedene Möglichkeiten der Kontaktaufnahme.

1. RUFE AN

SANDRA SÄNGER
06151 3960546

ODER SCHICKE EINE
E-MAIL AN:
sandra.saenger@kao.com

2. DIREKTKONTAKT

FRAGE DEINEN KAO
ANSPRECHPARTNER NACH
UNSEREN EXPERTEN.



III. DER EXPERTE MELDET SICH

- _ Nachdem wir wissen, was du möchtest und wer dich unterstützen soll, stellen wir den Kontakt mit dem gewünschten Experten her.
- _ Er/Sie meldet sich bei dir.
- _ Ihr sprecht über dein Anliegen.
- _ Der Experte erstellt dir sein Angebot.
- _ Nach Freigabe der Kosten und des Vorgehens vereinbart ihr einen Termin und los geht's.
- _ Fülle die von uns erhaltene Einverständniserklärung aus, sodass wir deine Daten an unseren Experten weitergeben dürfen.

IV. FEEDBACK

- _ Zum Abschluss erhältst du einen Fragebogen von Kao. Wir möchten erfahren, wie alles lief und was wir besser machen können.



KAO SALON DIVISION
MAKING LIVE BEAUTIFUL – FOR SALONS, STYLISTS AND THEIR CLIENTS.

KAO GERMANY GMBH
PFUNGSTÄDTER STRASSE 98–100
64297 DARMSTADT
KAOSALONDIVISION.COM

DISCOVER ALL BRANDS OF KAO SALON DIVISION

GOLDWELL. KMS ORIBE VARIS